

IBM acquisirà HashiCorp, Inc. creando una piattaforma cloud ibrida end-to-end completa

L'acquisizione da 6,4 miliardi di dollari aggiunge una suite di prodotti leader nella gestione del ciclo di vita ibrido e multi-cloud per aiutare i clienti alle prese con la crescita e la complessità delle applicazioni guidate dall'intelligenza artificiale

HashiCorp possiede le capacità di generare sinergie significative in diverse aree strategiche di crescita per IBM, tra cui Red Hat, watsonx, sicurezza dei dati, automazione IT e consulenza

Come parte di IBM, HashiCorp dovrebbe accelerare l'innovazione e migliorare le sue iniziative di go-to-market, crescita e monetizzazione

Si prevede che la transazione avrà un impatto positivo sull'EBITDA rettificato nel primo anno completo, dopo la chiusura, e sul flusso di cassa libero nel secondo anno

ARMONK, N.Y. e SAN FRANCISCO, 24 aprile 2024 [PRNewswire/](#) -- IBM (NYSE:[IBM](#)) e HashiCorp Inc. (NASDAQ: HCP), azienda leader nell'automazione di infrastrutture multi-cloud, hanno annunciato oggi di aver stipulato un accordo definitivo in base al quale IBM acquisirà HashiCorp per 35 dollari per azione in contanti, pari a un valore aziendale di 6,4 miliardi di dollari. La suite di prodotti di HashiCorp offre alle aziende ampie funzionalità di Infrastructure Lifecycle Management e Security Lifecycle Management per consentire alle organizzazioni di automatizzare i loro ambienti ibridi e multi-cloud. L'annuncio di oggi conferma la profonda attenzione e gli investimenti di IBM nel cloud ibrido e nell'IA, le due tecnologie più trasformative per i clienti di oggi.

*"Le aziende sono alle prese con un'espansione senza precedenti di infrastrutture e applicazioni su cloud pubblici e privati, oltre che su ambienti on-premise. L'entusiasmo a livello globale che circonda l'AI generativa ha aumentato queste sfide e i CIO e gli sviluppatori si trovano di fronte a una notevole complessità nelle loro strategie tecnologiche", ha dichiarato **Arvind Krishna, Presidente e Amministratore delegato di IBM**. "HashiCorp ha una comprovata esperienza nel consentire alle imprese di gestire la complessità delle infrastrutture e delle applicazioni odierne. La combinazione del portafoglio e dell'esperienza di IBM con le capacità e il talento di HashiCorp creerà una piattaforma cloud ibrida completa progettata per l'era dell'AI".*

L'aumento dei workload cloud-nativi e delle applicazioni associate sta determinando una radicale espansione del numero di carichi di lavoro cloud gestiti dalle aziende. Inoltre, l'implementazione dell'AI generativa continua a crescere insieme ai carichi di lavoro tradizionali. Di conseguenza, gli sviluppatori lavorano con strategie infrastrutturali sempre più eterogenee, dinamiche e complesse. Questo rappresenta una sfida enorme per i professionisti della tecnologia.

Le capacità di HashiCorp consentono alle aziende di utilizzare l'automazione per la gestione del ciclo di vita dell'infrastruttura e della sicurezza, fornendo un sistema di registrazione per i flussi di lavoro critici necessari per gli ambienti ibridi e multi-cloud.

Terraform di HashiCorp è lo standard di settore per il provisioning dell'infrastruttura in questi ambienti. Le offerte di HashiCorp aiutano le aziende ad adottare un approccio cloud-agnostico e altamente interoperabile per la gestione multi-cloud e completano l'impegno di IBM nella collaborazione nel settore (comprese le grandi partnership e quelle in espansione con i fornitori di servizi cloud hyperscale), le community di sviluppatori e l'innovazione open-source nel cloud ibrido e nell'IA.

"La nostra strategia consiste essenzialmente nel consentire alle aziende di innovare nel cloud, fornendo al contempo un approccio coerente alla gestione del cloud su scala. La necessità di una gestione e di un'automazione efficaci è fondamentale con l'aumento del multi-cloud e del cloud ibrido, accelerato dall'attuale rivoluzione dell'intelligenza artificiale", ha dichiarato
Armon Dadgar, co-fondatore e Chief Technology Officer di HashiCorp. *"Sono incredibilmente entusiasta della notizia di oggi e di unirvi a IBM per accelerare la missione di HashiCorp ed espandere l'accesso ai nostri prodotti a un numero ancora più ampio di sviluppatori e imprese".*

"Oggi è un giorno emozionante per i nostri team in tutto il mondo e per le comunità di sviluppatori che serviamo", ha dichiarato
Dave McJannet, Amministratore delegato di HashiCorp. *"La leadership di IBM nel cloud ibrido e la sua ricca storia di innovazione ne fanno la sede ideale per HashiCorp, che sta entrando nella fase successiva del suo percorso di crescita. Sono orgoglioso del lavoro che abbiamo svolto come azienda autonoma, sono entusiasta di poter aiutare ulteriormente i nostri clienti e attendo con ansia il futuro di HashiCorp come parte di IBM".*

Motivazione della transazione

- **Forte adattamento strategico** – L'acquisizione di HashiCorp da parte di IBM crea una piattaforma cloud ibrida end-to-end completa costruita per la complessità guidata dall'intelligenza artificiale. La combinazione del portafoglio e dei talenti di ciascuna società fornirà alle imprese ampie capacità di gestione del ciclo di vita delle applicazioni, dell'infrastruttura e della sicurezza
- **Accelerazione della crescita in aree chiave** – Si prevede che, al momento della chiusura, HashiCorp genererà sinergie significative per IBM, anche in diverse aree strategiche di crescita come Red Hat, watsonx, sicurezza dei dati, automazione IT e consulenza. Ad esempio, la potente combinazione tra la gestione della configurazione di Ansible Automation Platform di Red Hat e l'automazione di Terraform semplificherà il provisioning e la configurazione delle applicazioni in ambienti cloud ibridi. Le due società prevedono inoltre un'accelerazione delle iniziative di crescita di HashiCorp sfruttando la strategia go-to-market e la portata di IBM, che opera in oltre 175 paesi in tutto il mondo
- **Espansione del Total Market Addressable (TAM)** – L'acquisizione creerà l'opportunità di fornire offerte ibride e multi-cloud più complete ai clienti aziendali. Le offerte di HashiCorp, combinate con quelle di IBM e Red Hat, forniranno ai clienti una piattaforma per automatizzare la distribuzione e l'orchestrazione dei carichi di lavoro su infrastrutture in continua evoluzione, tra cui service provider di cloud hyperscale, cloud privati e ambienti on-premise. Questo rafforzerà la capacità di IBM di cogliere l'opportunità del cloud a 360°, che secondo IDC aveva un TAM di 1,1 trilioni di dollari nel 2023, con un tasso di crescita annuale composto dell'ordine delle decine fino al 2027.^[1]

- **Interessanti opportunità finanziarie** – La transazione accelererà il profilo di crescita di IBM nel tempo, grazie alle sinergie go-to-market e di prodotto. Questa crescita, combinata con le efficienze operative, dovrebbe consentire una sostanziale espansione dei margini a breve termine per l'attività acquisita. Si prevede che la transazione avrà un impatto positivo sull'EBITDA rettificato nel primo anno completo, dopo la chiusura, e sul flusso di cassa libero nel secondo anno.

HashiCorp vanta un elenco di oltre 4.400 clienti, tra cui Bloomberg, Comcast, Deutsche Bank, GitHub, J.P Morgan Chase, Starbucks e Vodafone. Le soluzioni di HashiCorp sono state adottate su larga scala dalla comunità degli sviluppatori e sono utilizzate dall'85% delle aziende Fortune 500. I prodotti della comunità di HashiCorp per l'infrastruttura e la sicurezza sono stati scaricati più di 500 milioni di volte nell'anno fiscale 2024 e includono:

- **Terraform** – fornisce alle organizzazioni un unico flusso di lavoro per il provisioning delle infrastrutture cloud, private e SaaS e per la gestione continua dell'infrastruttura durante tutto il suo ciclo di vita
- **Vault** – fornisce alle organizzazioni una sicurezza basata sull'identità per autenticare e autorizzare automaticamente l'accesso a informazioni e altri dati riservati
- **Prodotti aggiuntivi** – *Boundary* per l'accesso remoto sicuro; *Consul* per il networking basato su servizi; *Nomad* per l'orchestrazione del carico di lavoro; *Packer* per la creazione e la gestione di immagini come codice; e la piattaforma interna per sviluppatori *Waypoint*

Dettagli della transazione

Secondo i termini dell'accordo, IBM acquisirà HashiCorp per 35 dollari per azione in contanti, ovvero 6,4 miliardi di dollari di valore aziendale, al netto dei contanti. HashiCorp sarà acquisita con le disponibilità di cassa.

I consigli di amministrazione di IBM e HashiCorp hanno entrambi approvato la transazione. L'acquisizione è soggetta all'approvazione degli azionisti di HashiCorp, alle approvazioni normative e ad altre condizioni di chiusura abituali.

I maggiori azionisti e investitori della Società, che collettivamente detengono circa il 43% del potere di voto delle azioni ordinarie in circolazione della HashiCorp, hanno stipulato un accordo di voto con IBM in base al quale ciascuno di essi si è impegnato a votare tutte le proprie azioni ordinarie a favore della transazione e contro qualsiasi transazione alternativa.

La transazione dovrebbe concludersi entro la fine del 2024.

Informazioni su IBM

IBM è un fornitore leader su cloud ibrido, AI e consulenza. Aiuta le aziende in oltre 175 paesi a sfruttare al meglio gli *insight* estratti dai loro dati, semplificare i processi di business, ridurre i costi e ottenere un vantaggio competitivo nei loro settori d'industria. Più di 4.000 enti pubblici e aziende in aree relative a infrastrutture critiche, quali servizi finanziari, telecomunicazioni e assistenza sanitaria, si affidano alla piattaforma di cloud ibrido di IBM e a Red Hat OpenShift per indirizzare la loro trasformazione digitale in modo rapido, efficiente e sicuro. Le innovazioni di IBM nel campo dell'AI, del calcolo quantistico, delle soluzioni cloud specifiche per settore d'industria e della consulenza offrono opzioni aperte e flessibili ai suoi clienti. Tutto questo sostenuto dal ben noto impegno di IBM per la fiducia, la trasparenza, la responsabilità, l'inclusività e l'assistenza.

Per ulteriori informazioni, visita il sito www.ibm.com.

Informazioni su HashiCorp

HashiCorp è l'azienda The Infrastructure Cloud™, che aiuta le organizzazioni ad automatizzare gli ambienti multi-cloud e ibridi con Infrastructure Lifecycle Management e Security Lifecycle Management. HashiCorp offre The Infrastructure Cloud sulla HashiCorp Cloud Platform (HCP) per i servizi cloud gestiti, oltre a offerte aziendali self-hosted e prodotti disponibili per le community. L'azienda ha sede a San Francisco, California. Per ulteriori informazioni, visita il sito HashiCorp.com.

Contatti:

Morgana Stell - *External Relations Leader, IBM Italia*

email: morgana.stell@it.ibm.com

mobile: 335 7693528

¹ L'opportunità totale del cloud è la somma delle spese dirette al cloud tra hardware, servizi IT e SW per l'implementazione di cloud privati e pubblici, ricavata dal Worldwide Black Book Live Edition di IDC, marzo 2024 (V1 2024)